Modelo de negocio

**Datos de la empresa :**

*Nombre:* Systematic Health

*Ubicación:* Costa Rica

*Fecha de inicio de actividad:*5/3/2023

*Forma juridica:*

*Número de trabajadores actuales :1*

*Número de trabajadores previstos*:9

***Breve historia de la empresa hasta la fecha:***

Este gran proyecto comienza con la búsqueda de una idea para un proyecto que realiza el Ministerio de Educación de Costa Rica llamado “Expo Ingeniería “, con la fundadora Ericka Quirós Siles. Con respecto a la idea de una aplicación sana viene de las muchas enseñanzas de aceptación que se ven en aplicaciones como TikTok e Instagram, llevarlas a una aplicación donde se pueda tener un mayor control, muchos de los socios qué se esperan, son doctores.

***Definición del modelo de negocio:***

Evita hablar de la idea de negocio El enfoque principal de marketing serán los doctores y las redes sociales, donde se muestra lo sencillo que es tener tu dieta balanceada con los recursos de cada persona o con el apoyo directo de tu doctor . Las ganancias obtenidas son en base a la versión de paga y anuncios .

***Misión y visión de la empresa:***

Ahora la empresa tiene todos los planes financieros y de mercadeo, foda, meca y la publicidad necesaria, en 5 años será una de las aplicaciones de salud más Utilizadas, se estará en busca de inversores y atentos a las mejoras y actualizaciones.

*Misión*: Systematic Health busca promover los buenos hábitos saludables tanto metales y físicos a nuestros usuarios.

*Visión*:Ser tu opción para mejorar tu salud día con día.

***Público objetivo y descripción del valor del producto para ese público:***

Ahora se preveen 100 pero se espera a un futuro miles hasta 1 millón de usuarios tanto en nuestras redes sociales y las de las instalaciones de nuestra aplicación App Store y Google play.

***Factores diferenciales y posicionamiento en el mercado:***

Como diferenciación de la competencia Systematic Health no se encasilla en 3 o 2 funciones, como lo serian las apps que se encuentran posesionadas. Pero si se tuviera que analizar de las aplicaciones que si tienen muchas funciones, la forma de la distribución dentro del programa no lo hace una interfaz sencilla, característica que nosotros buscamos cumplir a toda costa.

***Fase actual de desarrollo del producto o servicio:***

Inicio, ya que apenas se están haciendo los análisis del mercado y lo que funciona para el desarrollo de la aplicación.

**Inversión necesaria y financiación**:

Al ser una empresa tecnológica, se necesita un dispositivo donde desarrollar y licencias para subir la aplicación a las plataformas, dentro del inventario de inversión esta:

Una laptop inspiron 15 3000 = ₡ 340 000

Licencia App Store Desarrollador = ₡53435,61

Licencia Play Store = ₡113493,8

**Breve descripción del equipo de profesionales que está al frente del negocio:**

Diseñador grafico, programadores de aplicaciones y Analistas de datos y asistente de marketing. Para una crecimiento satisfactorio sin perdidas o inversiones fallidas